

# + Verkäufer im Außendienst (m/w/d)



**Zukunftsfähige Energieträger haben bei uns Tradition: Seit über 70 Jahren beliefern wir Kunden in ganz Deutschland mit umweltschonender Energie. Wir setzen konsequent auf unsere engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, um unsere Produkte und Dienstleistungen rund um das Flüssiggas immer weiter zu verbessern. Arbeiten Sie an unserer Erfolgsgeschichte mit!**

**Ihr Einsatzgebiet:** Nordvorpommern, Stralsund Stadt, Rügen, Müritzt, Demmin Süd, Neubrandenburg Stadt, Mecklenburg-Strelitz, Demmin Nord, Greifswald Stadt und Ostvorpommern.

Sie repräsentieren das Unternehmen PROGAS in Ihrem Gebiet. Als Mitarbeiter „vor Ort“ kennen Sie Ihren Markt und beobachten intensiv die Marktbewegungen. Ihre Hauptaufgabe ist die Neuakquise von Tankgaskunden. Um erfolgreich in der Neuakquise zu sein, bedienen Sie sich aus einem bestehenden Beziehungsgeflecht an Vermittlern und gewinnen neue Vermittler hinzu.

**PROGAS**   
Ein Freund fürs Leben.

# + Verkäufer im Außendienst (m/w/d)

## Das bewegen Sie bei uns

- Ausbau des Kundenstammes
  - Akquisition Neugeschäft
  - Aufrechterhaltung und systematischer Ausbau eines qualifizierten Beziehungsnetzes/Vermittlerstammes
  - Umsetzung der Marketingmaßnahmen
- Marktbeobachtung
- Beratung und Betreuung der Kunden vor Ort
  - Technische Beratung, Planung und Koordinierung der Ausführung
  - Abwicklung technischer Prozesse beim Kunden vor Ort inkl. Inbetriebnahme und Übergabe der Neuanlage
  - Partner/in des Kunden „vor Ort“
- Prüftätigkeit im Rahmen der Betriebssicherheitsverordnung
- Umfassende Betreuung der Interessenten und Kunden von der Anbahnung bis zum Vertragsabschluss sowie Beratung hinsichtlich unserer Dienstleistungen
- Mängelbearbeitung

## Das zeichnet Sie aus

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Idealerweise sind Sie bereits erfolgreich im Außendienst tätig und haben bereits Verkaufserfahrung
- Kenntnisse im Umgang mit modernen IT- und Kommunikationssystemen und ein gültiger Pkw-Führerschein werden vorausgesetzt
- Ein ausgeprägter Durchsetzungswille und eine starke Überzeugungskraft
- Strukturiertes und systematisches Arbeiten
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Eine hohe Leistungsbereitschaft bei der Zielverfolgung und eine problemlösungsorientierte Kreativität
- Eigenständige und leistungsorientierte Handlungsweise

## Unsere Wohlfühlfaktoren für Sie

- Eine Position mit Perspektiven und Planungssicherheit
- Ein Fixum klar über dem Marktüblichen mit jährlichen Sonderzahlungen
- Eine lukrative Provisionsregelung
- Arbeitsmittel für den mobilen Einsatz im Außendienst
- Ein angemessener Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung inkl. Urlaubsfahrten)
- Gute Sozialleistungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Weiterbildungen und Entwicklungsmöglichkeiten
- E-Bike-Leasing
- Konzept „Personalentwicklung“

Freuen Sie sich auf eigenverantwortliche und vielseitige Aufgaben in einem zukunftsorientierten Markt.

## Kontakt

Sie möchten mit Energie auf die Erfolgsspur?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

### **PROGAS GmbH & Co KG**

Hauptverwaltung Dortmund

Personalabteilung

Westfalendamm 84–86 • 44141 Dortmund

[bewerbung@progas.de](mailto:bewerbung@progas.de)